

# Salgstalent til SAWO A/S - Århus

Har du erfaring med teknisk løsnings salg og kan du etablere resultat-skabende kunderelationer? - Så har vi en attraktiv karrierestilling til dig!

SAWO A/S er inde i en rivende udvikling og som følge af et stigende aktivitetsniveau, er salgsorganisationen i 2018 blevet styrket med en ny salgsdirektør og udnævnelse af 2 nye produktsalgschefer. Som led i videreudviklingen af salget og de tætte relationer til kunderne søger vi nu en ambitiøs salgsprofil med teknisk indsigt og som ønsker at udvikle sig til en af branchens bedste sælgere.

## Jobbet

Med støtte fra et professionelt Back Office team, bliver din opgave at betjene nuværende og nye kunder i Århus området og Østjylland. Med afsæt i virksomhedens produktprogram og servicekoncepter, planlægger og gennemfører du selvstændigt dine kundebesøg og salgsaktiviteter. Som en del af SAWO's salgsteam varetager du salgsprocessen fra start til slut og arbejder målrettet med at etablere og udvikle nye kunderelationer. Din dagligdag bliver varieret med konstant fokus på at optimere salget i dit markedsområde.

## Din profil

Måske har du allerede salgserfaring og ønsker at styrke dine kompetencer indenfor salg af teknisk komplicerede løsninger, som udfordrer dig og styrker din faglige udvikling. Måske er du et salgstalent med begrænset salgserfaring, som med udgangspunkt i en teknisk baggrund og den rette træning, er motiveret for at udvikle dine salgskompetencer til et højt niveau.

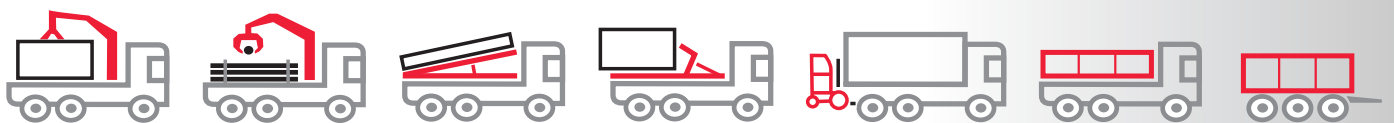
Vi søger et naturligt salgstalent med teknisk forståelse og som motiveres af at skabe resultater, er vedholdende og har det nødvendige "drive". Da vi primært lægger vægt på dine menneskelige egenskaber, er lang salgserfaring ikke en forudsætning for at søge stillingen. Vigtigst er, at du har potentialet og personligheden til at blive en dygtig relationsbygger og lyst til at udvikle dig som sælger. Du har sikkert en relevant teknisk baggrund eller håndværksmæssig uddannelse eller har af anden vej tilegnet dig teknisk forståelse og indsigt. Kendskab til transport og logistikbranchen vil være en fordel. Det forventes, at du bor i rimelig køreafstand til SAWOs afdeling i Tilst.

## Virksomheden tilbyder

Du indgår i virksomhedens salgsgroupe og får en grundig oplæring i virksomhedens produkter og koncepter. For den rette vil der være gode muligheder for personlig og faglig udvikling. Lønnen er konkurrencedygtig og forhandles med udgangspunkt i din erfaring og baggrund. Yderligere oplysninger om stillingen kan fås ved henvendelse til konsulent Peter Overby på tlf. 41 67 81 80.

Søg stillingen her.

POWER|BY **SAWO**<sup>®</sup>



SAWO er Danmarks førende leverandør af kvalitetsprodukter og 1. klasses service indenfor hydrauliske og beslægtede lasthåndteringsprodukter til transport- og entreprenørbranchen. Vores mange fleksible medarbejdere, udfører dagligt salg, service samt produktion af opbygninger fra 14 afdelinger fordelt over hele landet. Vi er stolte over, at vi har været markedsledende i over 56 år.

[www.sawo.dk](http://www.sawo.dk)