

SALGSKONSULENT HOS SAWO

Kan du styrke vores salg i Østjylland?

Din opgave bliver opsøgende salg af kraner, wire- og kroghejs, kærre samt serviceydelser til nuværende og nye kunder. Salgsområdet er i en radius på 50 km fra vores afdeling i Tilst. Du bliver en del af et salgsteam der støttes professionelt af salgssupport og teknisk afdeling.

Dine primære opgaver

- Udvikling af eksisterende kunderelationer
- Opsøge nye kundeemner
- Kalkulationsberegning og tilbudsgivning
- Indgåelse af aftaler og kontrakter
- Tæt samarbejde med værkførerne

Om dig

- Du har nogle års erfaring med opsøgende salg, eventuelt fra transport- eller lastvognsbranchen.
- Du er målrettet, vedholdende og struktureret.
- Du besidder evnen til at vedligeholde kunderelationer.
- Du har en god teknisk forståelse.

Du har måske en uddannelse som lastvognsmekaniker, landbrugsmaskinmekaniker eller anden relevant uddannelse.

SAWO tilbyder

En selvstændig og udfordrende stilling i en spændende, solid og udviklingsorienteret virksomhed. Et kompetent og hjælpsomt team, der værdsætter en uformel omgangstone. Løn og vilkår efter kvalifikationer.

Vi glæder os til at byde dig velkommen til SAWO teamet.

Søg stillingen her



SAWO®

SAWO er Danmarks førende leverandør af kvalitetsprodukter og 1. klasses service indenfor hydrauliske og beslægtede lasthåndteringsprodukter til transport- og entreprenørbranchen. Vores mange fleksible medarbejdere, udfører dagligt salg, service samt produktion af opbygninger fra 13 afdelinger fordelt over hele landet. Vi er stolte over, at vi har været markedsledende i over 55 år.

www.sawo.dk