

# SALGSKONSULENT HOS SAWO

## Kan du skabe gode relationer og resultater?

### Så er du måske SAWO's nye salgsprofil i Himmerland

Din opgave bliver planlægning og gennemførelse af salget af lasthåndteringsystemer, herunder primært løsninger indenfor HIAB kraner, JONSERED-LOGLIFT skov- og skrotkraner, SAWO wirehejs, MULTILIFT kroghejs, MOFFETT medbringertrucks, NOPA påhængsvogne, kærre og tippelad, PUTZMEISTER betonkanoner samt GEESINKNORBA renovationsaggregater.

Du får desuden opgaven med salg af brugt materiel på tværs af SAWO's afdelinger. Dit salgsdistrikt bliver primært i Himmerland (fra Aalborg til Viborg og Randers) og du planlægger selvstændigt det samlede salg fra besøgsplanlægning, tilbudsgivning til indgåelse af kontrakter. Du bliver en vigtig del af et dygtigt salgsteam med salgssupport og en teknisk afdeling, der støtter dig i dagligdagen.

### Dine primære opgaver

- Udvikling af eksisterende kunderelationer samt at opsøge nye kundeemner
- Opsøgende salg og behovsafdækning hos nuværende og potentielle kunder
- Prissætning, kalkulationsberegning og tilbudsgivning
- Opfølgning på tilbud
- Indgåelse af aftaler og kontrakter
- Deltagelse i virksomhedens salgsgruppe
- Sikre et godt samarbejde med ledelsen og de øvrige kollegaer
- Tæt samarbejde med værkførerne med fokus på udvikling af kundeplatformen

### Om dig

Du har erfaring med opsøgende, relationsskabende og teknisk orienteret B2B-salg, evt. fra transport- eller lastvognsbranchen. Du er målrettet og vedholdende, og besidder evnen til at opbygge, udvikle og vedligeholde succesfulde kunderelationer. Du besidder godt købmandsskab, har talforståelse og arbejder struktureret og målrettet gennem hele salgsprocessen. En uddannelse som lastvognsmekaniker, landbrugsmaskinemekaniker eller anden relevant håndværksmæssig uddannelse vil være en fordel. Du behersker engelsk i skrift og tale og har kendskab til tysk.

### SAWO tilbyder

En selvstændig og udfordrende stilling i en spændende, solid og udviklingsorienteret virksomhed. Et kompetent og hjælpsomt team, der værdsætter en uformel omgangstone. Løn og vilkår efter kvalifikationer. Det forventes at den nye salgskonsulent bor centralt i distriktet i forhold til SAWO's afdeling i Støvring.

Søg stillingen her. **POWER|BY**

The logo for SAWO, consisting of the word "SAWO" in a bold, red, sans-serif font. A small registered trademark symbol (®) is located to the upper right of the letter "O".

SAWO A/S er blandt Danmarks største leverandører af kundetilpassede lasthåndteringsystemer og service til transport, vognmands- og entreprenørbranchen. Produktudvikling samt projektgennemførelse foregår i tæt samarbejde med kunder og leverandører og tager udgangspunkt i kundernes individuelle behov. SAWO er kendt for at levere kvalitetsløsninger og den høje grad af fleksibilitet og tekniske sparring gør SAWO til en dynamisk og fremtidsorienteret samarbejdspartner for et stigende antal kunder. SAWO der har hovedkontor i Støvring, er en landsdækkende virksomhed med mere end 320 medarbejdere fordelt på 13 afdelinger i hele landet. Se mere på [www.sawo.dk](http://www.sawo.dk)